

avanzato di negoziazione

Categoria	Marketing e Comunicazione
Codice	7CNEG1
Data di inizio corso	03/10/2007
Durata	24 ore
Orario	1° e 2° giorno Dalle ore 8.30 alle ore 13.00 dalle ore 14.00 alle ore 19.00 3° giorno dalle ore 8.30 alle ore 13.30
Modalità di svolgimento	Via S. Vincenzo 2 - Torre S. Vincenzo (3 piano)
Costo a Partecipante	€ 2200,00 + IVA
Sconto associati	0 %
Destinatari	Il corso è rivolto a avvocati, commercialisti, sindacalisti, giornalisti, addetti alle pubbliche relazioni, consulenti aziendali, area tecnica, amministrazione, controllo e gestione, logistica, risorse umane, segreterie organizzative.
Obiettivi	Implementare l'utilizzo della negoziazione nelle dinamiche di lavoro e di relazione; migliorare le capacità di negoziazione e le performance negoziali dei partecipanti aiutandoli a capire la struttura organizzativa che caratterizza ogni trattativa.